

ForexMart Partnership Agreement

Table of Contents

1. Legal Information	2
2. Introduction	3
3. Commencement and Effectiveness	3
4. Interpretation of Terms	4
5. General Provisions.....	4
6. Relationship with Clients.....	5
7. Partner’s Rights, Obligations, and Limitations	6
8. Company’s Rights and Obligations	8
9. Dispute Resolution	9
10. Data Exchange.....	10
11. Partner’s Reward Payment Terms.....	11
12. Amendments and Termination	13
APPENDIX 1	13

Партнерское Соглашение

Компания Tradomart Ltd., зарегистрированная в соответствии с Законом о компаниях Республики Кипр за номером 266937, юридический адрес Anastasi Sioukri & Olympion, Themis Tower, 6th Floor, 3035, Limassol, Cyprus, (далее «Компания») и _____, № удостоверяющего документа / паспорта _____, зарегистрированный по адресу _____, ИЛИ _____, компания, должным образом зарегистрированная и действующая в соответствии с законодательством _____, юридический адрес: _____, далее «Партнер», вместе именуемые «Стороны», заключили настоящее Соглашение.

Терминология

Баннер — графический рекламный блок, содержащий ссылку на официальный веб-сайт Компании.

Клиент — любое лицо, которому Компания подтвердила открытие счета (счетов) в рамках Клиентского соглашения.

Клиентское Соглашение — Условия, которые принимает Клиент при открытии счета у Компании. Ссылка на Клиентское Соглашение указана в п. ____, изложенном ниже.

Комиссионный счет — счет Партнера, открытый Компанией для начисления выплат в соответствии с условиями настоящего Соглашения.

Официальный веб-сайт — Доменное имя Компании www.forexmart.com, а также любые другие доменные имена, используемые Компанией для продвижения продуктов на других языках, помимо английского.

Партнер — физическое или юридическое лицо, осуществляющее привлечение Клиентов в Компанию на основании настоящего Соглашения.

Партнерская группа — группа клиентов, привлеченных Партнером.

Товарный знак — Зарегистрированные товарные знаки Компании, ForexMart, Tradomart, включая все прочие относящиеся к ним товарные знаки, которые признаются на местном и международном уровнях и находятся под защитой местного и международного законодательства.

Настоящее Соглашение предполагает то, что Партнер находит и привлекает Клиентов с целью заключения финансовых контрактов с Компанией, а также предусматривает иные действия, права и обязанности, описанные настоящим Соглашением.

1. Правовая информация

1.1 ФорексМарт (далее по тексту “ФорексМарт” или “Компания” или “Нас/Мы”) является инвестиционной компанией, которая работает по всему миру.

1.2 ФорексМарт зарегистрирована в Республике Кипр под номером HE 266937 сертификата о регистрации. Компания авторизована и регулируется Кипрской Комиссией по ценным бумагам и биржам с номером лицензии 266/15, и действует на основе закона 144(I)2007, который предусматривает Предоставление инвестиционных услуг, осуществление инвестиционной деятельности и деятельность регулируемых рынков, с последующими изменениями время от времени (Закон). Зарегистрированный офис компании находится в Anastasi Sioukri & Olympion, Themis Tower, 6-й этаж, 3035, Лимассол, Кипр.

1.3 Партнер (далее по тексту “Вы” или “Партнер”) признает, что основным языком настоящего соглашения является английский.

2. Введение

2.1 Соглашение о Партнерстве является обязательным между партнером и Компанией.

2.2 Соглашение о партнерстве устанавливает параметры взаимоотношений между Партнером и Компанией. Соглашение не может служить предметом переговоров, или быть отменено, без каких-либо предварительных соглашений или договоренностей, достигнутых между Партнером и Компанией.

2.3 Соглашение о партнерстве регулирует отношения между Партнером и Компанией. Компания предоставляет всю необходимую информацию партнеру для совершения любых действий в рамках эффективности партнерства.

2.4 Поскольку это соглашение заключается между сторонами, которые географически удалены, то оно регулируется законом о Дистанционном маркетинге потребительских финансовых услуг под номером 242(I)/2004, который относится к директиве ЕС 2002/64/ЕС, и в соответствии с этой директивой Партнерское соглашение не обязательно должно быть подписано Партнером или Компанией, для того чтобы оно имело юридическую силу.

2.5 Партнер подтверждает, что он/она прочитал, понял и принимает настоящее соглашение о партнерстве вместе с вносимыми время от времени изменениями и вместе со вспомогательными документами.

3. Действие соглашения

3.1 Для того, чтобы данное соглашение имело юридическую силу, подпись Партнера или Компании не обязательна. Партнер не может расторгнуть данное Соглашение, основываясь на том, что стороны географически удалены друг от друга.

3.2 Соглашение о партнерстве вступает в свою законную силу с момента поступления уведомления от Компании на электронную почту, после оформления всей необходимой документации, которая оформлена надлежащим образом.

3.3. Настоящее Соглашение действует в течение 12 месяцев со дня принятия Партнером. Если условия настоящего соглашения будут выполнены, то Соглашение вступает в силу в течение неопределенного периода времени.

3.4 Соглашение о партнерстве подразумевает открытие партнерского счета(-ов) Партнера с Компанией.

4. Терминология

4.1 Если явно не указана иная интерпретация, то термины в настоящем Соглашении должны трактоваться следующим образом:

Баннер — графический рекламный блок, содержащий ссылку на официальный веб-сайт Компании.

Клиент — любое лицо, которому Компания подтвердила открытие счета (счетов) в рамках Клиентского соглашения.

Клиентское Соглашение — Условия, которые принимает Клиент при открытии счета у Компании. Ссылка на Клиентское Соглашение указана в п. ____, изложенном ниже.

Комиссионный счет — счет Партнера, открытый Компанией для начисления выплат в соответствии с условиями настоящего Соглашения.

Официальный веб-сайт — Доменное имя Компании www.forexmart.com, а также любые другие доменные имена, используемые Компанией для продвижения продуктов на других языках, помимо английского.

Партнер — физическое или юридическое лицо, осуществляющее привлечение Клиентов в Компанию на основании настоящего Соглашения.

Партнерская группа — группа клиентов, привлеченных Партнером.

Товарный знак — Зарегистрированные товарные знаки Компании, “ForexMart”, “Tradomart”, включая все прочие относящиеся к ним товарные знаки, которые признаются на местном и

международном уровнях и находятся под защитой местного и международного законодательства

5. Общие положения

5.1 Настоящее соглашение имеет юридическую силу, должно рассматриваться как публичная оферта, адресованная неограниченному кругу лиц (физических и юридических) и вступает в силу с момента принятия его Партнером.

5.2 Партнером выполнены все необходимые формальности, в частности, по регистрации, получению квалификации, и/или иные требования государственных органов в той мере, в какой такие требования распространяются на него в течение всего срока действия настоящего Соглашения.

5.3 Партнер обязуется выступать в качестве посредника между клиентом и компанией.

5.4 Партнер обязуется выполнять свои обязанности, способствовать улучшению качества оказываемых Клиентам услуг, а также предоставлять услуги, предлагаемые Компанией Клиентам.

5.5 Партнер безоговорочно признает, что все привлеченные им Клиенты являются Клиентами Компании.

5.6 Основным языком настоящего Соглашения является английский. Для удобства Партнеров, Компанией может быть предоставлен перевод договора на языки отличные от английского, однако данный перевод носит исключительно информативный характер, и, в случае несоответствия текстов документов на английском языке, тексту перевода на другой язык, приоритет отдается тексту на английском языке.

5.7 На комиссионный счет Партнера также распространяются все условия Клиентского соглашения. Партнер имеет право осуществлять торговые операции на комиссионном счете, Партнер может осуществлять операции ввода/вывода денежных средств с комиссионного счета в соответствии с Клиентским соглашением.

5.8 В условиях резких изменений курсов национальных валют, используемых клиентами для пополнения торговых счетов, Компания для расчетов с партнерами вправе применять среднее значение курсов таких валют.

6. Отношения с клиентами

6.1 Партнер может предоставлять потенциальным Клиентам различную рекламную информацию о Компании, ссылаясь на соответствующие разделы на сайте Компании, а также на иную информацию, достоверность которой подтверждена Компанией.

6.2. Партнер должен предоставить всю необходимую информацию для клиента(ов), включая все соответствующие инструкции, рекомендации, и данные, которые позволили бы Клиенту заключать контракты на брокерское обслуживание с компанией. Партнер также несет ответственность за объяснение подобных контрактов клиенту.

6.3 Партнер оказывает помощь потенциальным Клиентам при заполнении регистрационных форм для открытия счетов у Компании и обязуется предупреждать Клиента о рисках, связанных с участием в торговле на валютных рынках до заключения Клиентского соглашения.

6.4 Партнер гарантирует подлинность и законную силу всех договоров и документов, которые Партнер предоставляет Компании от имени Клиента. В случае необходимости Партнер переводит документы для Компании.

6.5 Партнер имеет право создать интернет-сайт, соответствующий тематике деятельности Компании, содержащий информацию о международных финансовых рынках и предоставлении брокерских, дилерских и инвестиционных услуг с учетом требований п.4 настоящего Соглашения.

- 6.6 Клиент имеет право отказаться от услуг Партнера и обслуживаться напрямую в Компании.
- 6.7 Регистрация Клиентов и занесение в группу Партнера происходит одним из следующих способов:
- 6.7.1 Посредством использования Клиентом Партнерской ссылки для перехода на официальный веб-сайт Компании;
- 6.7.2 При указании Клиентом идентификационного кода Партнера в анкете открытия торгового счета;
- 6.7.3 Предоставлением Партнером формы идентификации Клиента, подписанной последним.
- 6.8 Партнеру запрещается использовать способы недобросовестного привлечения клиентов, включающие в себя любые формы принудительного перенаправления посетителей на сайты Компании и регистрации их в партнерской группе.
- 6.9 Партнер не может получать комиссионное вознаграждение с личных счетов Партнера, счетов супруги/супруга Партнера, со счетов близких родственников, если он является физическим лицом, с личных счетов учредителей и близких родственников учредителей организации, если Партнер является юридическим лицом.
- 6.10 С целью исключения недобросовестной конкуренции, запрещается перевод Клиентов между Партнерскими группами, в том числе запрещается перемещение действующих клиентов в партнерские группы. Действие данного пункта Соглашения распространяется в равной степени и на открытие действующими клиентами новых счетов в компании с целью перемещения их в партнерские группы. Примечание: в случае обоснования Клиентом причины перевода счета в определенную группу Партнера, Компания рассматривает и принимает решение по заявлению каждого Клиента в индивидуальном порядке.

7. Права, обязанности и ограничения Партнера

- 7.1 Партнер имеет право самостоятельно проводить маркетинговые и рекламные акции только после согласования их с Компанией.
- 7.2 Партнер имеет право использовать рекламные материалы, предоставляемые Компанией: баннеры, виджеты/информеры, текстовые ссылки, целевые страницы и т.д.
- 7.3. Партнер имеет право использовать дизайн брендовой продукции Компании для размещения рекламы.
- 7.4 В случае, если Партнер использует собственный веб-сайт для продвижения своих услуг, то в его контент должны быть включены ссылка, ведущая на основной веб-сайт Компании, а также информация о Компании и/или баннер и/или логотип Компании для обозрения потенциальными Клиентами.
- 7.5 Партнер гарантирует обеспечение конфиденциальности информации, полученной от Компании в процессе совместной деятельности, а также информации и сведений, содержащихся в настоящем Соглашении, в течение всего срока действия настоящего Соглашения и пяти лет после его расторжения.
- 7.6 Партнер обязан предоставить Компании законную, действительную и достоверную информацию при регистрации. Кроме того, он несет ответственность за партнера, чтобы позволить Компании знать о любой поправке в предоставляемой информации.
- 7.7 Партнер обязуется привлекать Клиентов с целью заключения ими Клиентского соглашения на брокерское обслуживание через Компанию на международных финансовых рынках на условиях, предлагаемых Компанией.
- 7.8 Партнер обязан быть компетентным в сфере услуг, предоставляемых Компанией, самостоятельно изучая официальные информационные ресурсы Компании, и владеть общей информацией о международных финансовых рынках.
- 7.9 Действуя в качестве посредника, Партнер обязан предоставлять информационную и консультационную поддержку Клиентам, привлеченным Партнером, а также своевременно

информировать Клиентов о важных изменениях, касающихся услуг, предоставляемых Компанией.

7.10 Партнер обязан решать возникающие у Клиентов проблемы, связанные с их участием в торговле на валютных рынках. В случае, если Партнер не в состоянии решить проблему Клиента самостоятельно, Партнер обязан связаться с сотрудниками Компании, предварительно узнав все детали, необходимые для решения вопроса (номера счетов, ордеров, время и пр.)

7.11 Партнер обязуется незамедлительно сообщать Компании о любом законном или незаконном вмешательстве в его деятельность, предусмотренную настоящим Соглашением.

7.12 Стороны обязаны сохранять конфиденциальность всей информации относительно персональных данных Клиентов, данных по их счетам и совершаемым ими сделкам.

7.13 Партнер не имеет права осуществлять с Клиентами любые расчеты (в наличной и безналичной форме, в национальной и иностранной валюте), в том числе, принимать от Клиентов денежные средства, ценные бумаги или другую собственность без одобрения Компании.

7.14 Партнер не имеет права регистрировать нового пользователя в системе Компании или принимать Клиентское Соглашение от имени и по поручению клиентов, пользоваться личными логинами, паролями и возможностями личных кабинетов Клиентов Компании, проводить какие-либо операции с торговым счетом Клиента, а также каким-либо образом влиять на клиента в отношении его торговых операций и инвестиций, без соответствующего письменного разрешения со стороны Клиента, которое должно быть одобрено Компанией.

7.15 Партнер не вправе передавать свои полномочия, предусмотренные настоящим Соглашением, полностью или частично третьим лицам без предварительного письменного согласования с Компанией.

7.16 Партнер соглашается с тем, что он не вправе использовать доменное имя, которое содержит слова «forexmart», «tradomart», «fxmart» и все возможные сочетания этих слов на различных языках.

7.17 Партнер не имеет права предоставлять конкурирующим третьим лицам конфиденциальной информации, касающейся способов ведения деятельности Компании, оказании предоставляемых ею услуг.

7.18 Партнер не может получать комиссионное вознаграждение с личных счетов Партнера, счетов супруги/супруга Партнера, со счетов близких родственников, если он является физическим лицом, с личных счетов учредителей и близких родственников учредителей организации, если Партнер является юридическим лицом.

8. Права и обязанности компании

8.1 Компания оставляет за собой право использовать любую информацию, предоставленную Партнером.

8.2 Компания имеет право прекратить действие Настоящего Соглашения или отменить партнерскую комиссию в случае нарушения либо неисполнения Партнером условий данного Соглашения, а также осуществлять иные действия, предусмотренные настоящим Соглашением и приложениями к нему.

8.3 Компания имеет право запросить у Партнера полный отчет о ходе и результатах компаний и акций по привлечению Клиентов.

8.4 Компания имеет право удалить счет Клиента, если он не был пополнен в течение 30 дней с момента регистрации в Личном Кабинете Клиента из группы Партнера.

8.5 Компания вправе расторгнуть данное Соглашение, если Партнер не привлек 3-х Клиентов в течение 30 календарных дней со дня регистрации в партнерской программе Компании. Этими Клиентами не могут являться близкие родственники Партнера, супруг/супруга, если он

является физическим лицом, близкие родственники и супруги учредителей организации, если Партнер является юридическим лицом, а также личные счета Партнера.

8.6 Компания имеет право сообщить Клиентам, принадлежащим группе Партнера, о получении последним комиссионного вознаграждения с совершаемых ими торговых операций на международных финансовых рынках за проведение деятельности, описанной настоящим Соглашением.

8.7 Компания обязуется предоставлять всем Клиентам, открывшим в соответствии с Клиентским соглашением счет и верифицировавшим его.

8.8 Компания обязуется предоставлять всем Клиентам, возможность осуществлять торговые операции в системе через установленные Компанией логины и пароли (login, password).

8.9 Компания обязуется осуществлять полноценный учет операций Клиентов.

8.10 Компания обязана предоставить Партнеру информацию относительно содержания заключаемых договоров, а также участия клиента в торговле на валютных рынках.

8.11 Компания гарантирует осуществление причитающихся платежей Партнеру за его услуги, предусмотренные настоящим Соглашением, на условиях, установленных настоящим Соглашением. Порядок взаиморасчетов сторон описан в п.8 настоящего Соглашения.

8.12 Компания не несет ответственности за последствия маркетинговых стратегий и рекламных компаний. Любые расходы оплачиваются Партнером.

8.13 Компания оставляет за собой право прекратить действие настоящего соглашения, если по просьбе Компании, Партнер отказывается прекратить использование тех или иных рекламных материалов.

8.14 Компания имеет право потребовать от Партнера прохождения процедуры верификации (подтверждения личности путем предоставления электронной копии паспорта или копии, заверенной нотариально, и/или предоставления прочих документов, подтверждающих личность). Процедура верификации партнерского счета не является обязательной, но Компания оставляет за собой право ограничить доступ не верифицированных счетов к некоторым видам услуг. Партнер может добровольно пройти процедуру верификации счета. При этом Партнер несет ответственность за подлинность предоставляемых документов(их копий) и признает право Компании, в случае сомнения в их подлинности, обращаться в правоохранительные органы страны эмитента документа для проверки его подлинности и, при обнаружении факта подделки документа, привлечения партнера к ответственности в соответствии с законодательством страны эмитента документа.

8.15 Компания имеет право расторгнуть Настоящее Соглашение в одностороннем порядке в случае нарушения либо неисполнения Партнером условий данного Соглашения, а также осуществлять иные действия, предусмотренные настоящим Соглашением и приложениями к нему.

9. Урегулирование споров

9.1 Все споры стороны настоящего Соглашения подлежат решению путем переговоров и переписки в претензионном порядке.

9.2 Партнер вправе предъявить Компании претензию в случае возникновения спорной ситуации. Претензии принимаются в течение пяти рабочих дней с момента возникновения оснований для их предъявления.

9.3 Претензия должна быть оформлена либо в виде письма на бумажном носителе по почтовому адресу Компании, либо в виде электронного письма (e-mail) и отправлена на электронные адреса, опубликованные на странице контактов на официальном веб-сайте Компании. Претензии, предъявленные в другом формате (на форуме, по телефону и т.д.), к рассмотрению не принимаются.

9.4 Претензия должна иметь следующее содержание:

9.4.1 Имя и фамилия Партнера / название компании;

- 9.4.2 Номер комиссионного счета;
- 9.4.3 описание сути спорной ситуации;
- 9.4.4 другая информация, способствующая разрешению возникшей ситуации.
- 9.5 Претензия не должна содержать:
- 9.5.1 Эмоциональную оценку спорной ситуации;
- 9.5.2 угрозы, в т.ч. клеветы, в адрес Компании либо ее сотрудников;
- 9.5.3 ненормативную лексику и/или оскорбления в адрес Компании либо ее сотрудников.
- 9.6 Компания вправе запросить у Клиента/Партнера любую информацию, необходимую для вынесения решения по спорной ситуации.
- 9.7 Компания сохраняет за собой право отклонить претензию в случае невыполнения условий, указанных в п. 6.2, 6.3, 6.4, 7.1, 7.2, а также установленные правила подачи претензии.
- 9.8 В обязанности Компании входит рассмотрение претензии Партнера, вынесение решения по спорной ситуации в кратчайшие сроки и донесение его до Партнера посредством электронного письма (e-mail). Десять рабочих дней с момента получения претензии - максимально возможный срок рассмотрения претензии.
- 9.9 Для передачи спора в арбитражный суд требуется соблюдение претензионного порядка рассмотрения спора. Исковое заявление может быть направлено в суд в случае, если претензия не была удовлетворена или не был получен ответ на претензию в соответствии со сроками, установленными п. 6.6, 7.2 настоящего Соглашения.

10. Обмен данными

10.1 Для связи и обмена информацией стороны могут использовать следующие средства коммуникаций:

- внутренняя почта торговой платформы;
- электронная почта;
- факсимильная связь;
- телефон;
- почтовые отправления;
- объявления в соответствующих разделах на сайте Компании;
- другие электронные средства связи, предусмотренные Компанией (Skype, ICQ и т.д.).

10.2 Сроки обработки сообщений по средствам коммуникаций, перечисленным в п. 7.1, подробно описаны в Приложении 2 к настоящему Соглашению.

11. Условия выплат партнерского вознаграждения

11.1 В случае, если дневная комиссия за любой из торговых дней составила более 500 USD, и, при этом, число привлеченных активных (реально торгующих) Клиентов меньше 10 человек, Компания оставляет за собой право в одностороннем порядке пересмотреть комиссионное вознаграждение для данного Партнерского счета и снизить его до 0.5 пунктов.

11.2 Компания обязуется выплачивать Партнеру комиссионное вознаграждение только в случае, если Партнер привлек не менее 3-х торгующих клиентов в Компанию.

11.3 Компания выплачивает вознаграждение Партнеру в соответствии с Приложением 1 настоящего Соглашения, но не более 50% от среднего значения Equity на всех Клиентских счетах Партнера за отчетный месяц. Среднее значение Equity равно сумме значений Equity на начало и конец каждого отчетного месяца по всем Клиентским счетам, деленное на два.

11.4 При расчете комиссионного вознаграждения Компания вправе не учитывать сделки Клиентов, осуществленные за счет несовершенства торговой платформы, а также исключить таких Клиентов из Партнерской группы.

11.5 В случае, если сумма комиссионных начислений со сделок одного из Клиентов превышает 30% от общей суммы начислений Партнерского счета или в случае нарушения п.

2.8 настоящего Соглашения, Компания оставляет за собой право отказать Партнеру в выплате такого комиссионного вознаграждения в полном объеме, а также исключить таких Клиентов из Партнерской группы.

11.6 В случае обнаружения на счете привлеченного клиента ордеров, противоречащих Клиентскому Соглашению компании ForexMart, правилам использования бонусной системы; получения комиссий со счетов клиентов, подозреваемых в мошенничестве, а также в случае обнаружения фактов использования на счетах Клиентов стратегии, ориентированной на извлечение прибыли за счет использования партнерских и рибейт начислений в ущерб основной торговле (в том числе, но не ограничиваясь случаями, когда она является частью одной общей стратегии с партнерским счетом), Компания оставляет за собой право отменить комиссионные вознаграждения, полученные с таких счетов, а также удалить клиентов из Партнерской группы.

11.7 В случае, если какие-либо из регистрационных данных счета Партнера совпадают с регистрационными данными Клиента из его Партнерской группы, Компания вправе квалифицировать данное совпадение, как основание для применения к данному Партнерскому счету пунктов 2.8 и 8.5 настоящего соглашения в полном объеме.

11.8 В целях противодействия использованию недобросовестных схем получения комиссионных со сделок аффилированных лиц или счетов, открытых на подставных лиц, но управляемых самим Партнером, Компания оставляет за собой право в исключительных случаях отменять партнерское вознаграждение со сделок, профит по которым составляет менее 3 пунктов.

11.9 Нарушение Партнером п.п. 2.7 и 3.2 настоящего Соглашения может расцениваться компанией, как деятельность не соответствующая сути партнерской программы и влечет за собой исключение Клиентов, привлеченных в нарушение указанных пунктов Соглашения, из партнерской группы с аннулированием полного объема комиссионного вознаграждения полученного с данных Клиентов.

11.10 Компания оставляет за собой право отказать в выплате комиссионного вознаграждения со сделок, маржа для открытия которых обеспечивалась только бонусными средствами счетов-участников бонусной программы. Данное правило может быть применено к уже начисленным комиссиям, а такие участники бонусной программы могут быть исключены из Партнерской группы.

11.11 В случае, если Клиент из группы Партнера обратился в дилинговый отдел Компании с претензией по ордеру, с которого было начислено Партнерское вознаграждение, Компания оставляет за собой право отменить вознаграждение, полученное с такой сделки в полном объеме.

11.12 В случае, если прибыль по сделке Клиента не превышает 5 пунктов, Компания оставляет за собой возможность коррекции комиссий Партнера, полученных с некоторой части таких сделок.

11.13 В случае, если суммарная комиссия Партнера с какого-либо отдельного счета превышает 60% от суммы пополнений данного Клиента (т.е. если комиссии превышают 600 долларов для Клиентского счета в 1000 долларов), комиссия может быть скорректирована по усмотрению Компании до уровня, не превышающего 60% от суммарного депозита такого Клиента.

11.14 Ежемесячно Партнер может запросить у Компании произвести сверку количества Клиентов и их счетов, привлеченных Партнером, и расчетов результатов их торговых операций.

11.15 Перечисление вознаграждения Партнеру осуществляется путем мгновенного перевода на его комиссионный счет в Компании причитающихся средств сразу после закрытия соответствующей сделки привлеченным Клиентом. В случае, если счет Партнера и счет Клиента находятся на разных серверах Компании, зачисление вознаграждения осуществляется на следующий день после торговли клиента.

11.16 Компания производит выплаты Партнеру в соответствии с Приложением 1 к данному Соглашению.

11.17 Стороны самостоятельно и независимо исчисляют и оплачивают свои налоговые и иные обязательства перед третьими лицами.

11.18 Ввод/вывод средств с комиссионного счета осуществляется в установленные для используемой платёжной системы сроки. В случае обнаружения получения комиссий с клиентских счетов, пополненных посредством процессинга пластиковых карт, сроки могут быть увеличены до 45 рабочих дней с возможностью продления в случае необходимости, о чем Компания информирует Партнера в соответствующем сообщении.

12. Изменение и прекращение сотрудничества

12.1 Условия по данному Соглашению могут быть изменены или дополнены Компанией в одностороннем порядке с предварительным уведомлением Партнера за 5 календарных дней.

12.2 Любая из сторон настоящего Соглашения вправе в одностороннем внесудебном порядке отказаться от исполнения данного Соглашения, предупредив об этом другую сторону не менее, чем за пять рабочих дней, в порядке, описанном положениями 7.1, 7.2.

12.3 Данное Соглашение может быть расторгнуто в судебном порядке по требованию одной из Сторон, в случае неоднократного, либо грубого нарушения другой Стороной, своих обязательств по настоящему Соглашению, а также в иных случаях, предусмотренных действующим законодательством.

Приложение 1. Порядок взаиморасчетов Сторон

1. Со всех сделок Клиентов, привлеченных Партнером в Компанию, Компания обязуется выплачивать комиссионное вознаграждение вне зависимости от того, заработали Клиенты или нет.

2. Размер выплат.

2.1 Компания обязуется выплачивать Партнеру комиссионное вознаграждение по инструментам Forex major в размере 1 пункт

2.2 Компания обязуется выплачивать Партнеру комиссионное вознаграждение по инструментам CFD в размере 1.2 пункта.

2.3 Компания обязуется выплачивать Партнеру комиссионное вознаграждение по инструменту GOLD в размере 20 USD, по инструменту SILVER в размере 10 USD

2.4 Компания обязуется выплачивать Партнеру комиссионное вознаграждение по инструментам Futures в размере 33.3% от комиссии Компании по данному контракту.

2.5 Компания обязуется выплачивать Партнеру комиссионное вознаграждение с опционной торговли в размере 4% от стоимости каждого опциона.

Для инструментов Forex, CFD и Metals размер вознаграждения указан для сделки объемом 1 лот.

3. Любые иные выплаты возможны лишь в случае заключения дополнительных Соглашений между Компанией и Партнером.

Приложение 2

Таблица соответствия типов коммуникаций и сроков, в течение которых сообщения, документы, объявления, уведомления, подтверждения, отчеты и др., отправленные одной стороной, будут считаться принятой противоположной Стороной.

Внутренняя почта торговой платформы;	Спустя один час после отправки по внутренней почте торговой платформы;
--------------------------------------	--

Электронная почта;	Спустя один час после отправки на его электронную почту (e-mail);
Факсимильная связь;	Спустя один час после отправки по факсу;
Телефон;	Сразу после завершения телефонного разговора;
Почтовые отправления;	Через 7 календарных дней с момента почтового отправления;
Объявления в соответствующих разделах на сайте Компании;	Спустя один час после размещения объявления на сайте Компании.
Другие электронные средства связи, предусмотренные Компанией (Skype, ICQ и т.д.).	Сразу после завершения диалога